

Coordonnées

mathilde.krieger@gmail.com

www.linkedin.com/in/mathilde-krieger (LinkedIn)

Principales compétences

Investissements

Gestion d'actifs

Finance

Mathilde Krieger-Olivier

Membre du directoire et associée

Paris, Île-de-France, France

Résumé

Chers CGP, Banquiers Privées, Mutuelles et Investisseurs Institutionnels vous souhaitez conquérir ou fidéliser de nouveaux clients en proposant des fonds immobiliers innovants, responsables et solidaires alliant sens et rentabilité ? Contactez nous !

Notre mission chez Novaxia Investissement : développer l'investissement dans le recyclage urbain au bénéfice du plus grand nombre. Nous avons pris 5 engagements :

- 100% des fonds ouverts sont ISR
- 100% de projets de recyclage urbain sont 100% ZAN (sans artificialisation des sols)
- Développer l'occupation temporaire gratuite au profit d'associations
- Répondre à la pénurie de logements
- Associer et sensibiliser les épargnants au recyclage urbain

Expérience

Novaxia Investissement

Directeur général NOVAXIA INVESTISSEMENT

décembre 2020 - Present (3 ans 5 mois)

Ville de Paris, Île-de-France, France

Novaxia investissement développe l'investissement dans le recyclage urbain auprès des investisseurs institutionnels et retails.

- Piloter la levée de fonds (SCPI, SC, FIA de capital développement immobilier) auprès d'une clientèle institutionnelle (assureurs, banques et mutuelles) et retail (CGP et banques privées)
- Piloter et encadrer l'équipe commerciale, le marketing, la structuration et le service client
- Initier et coordonner la stratégie commerciale de Novaxia Investissement
- Membre du comité de direction et stratégique

THESEIS

Directrice Placements - Gestion Privée

septembre 2016 - décembre 2020 (4 ans 4 mois)

Paris

THESEIS est un réseau de distribution de conseillers en gestion de patrimoine et regroupe plus de 800 partenaires.

Développer l'approche patrimoniale globale des entités commerciales de THESEIS.

Sélection de la gamme de produits financiers (SCPI, Assurance vie, Unités de compte, PER, Private Equity...)

Animer les équipes commerciales (CGP, mandataires, salariés...)

Membre du comité de direction

LA FRANCAISE AM

Responsable Commerciale Relations Réseaux

mars 2011 - septembre 2016 (5 ans 7 mois)

Paris

Commercialisation en distribution externe de l'offre immobilière, OPCVM et produits structurés

- Réseaux de distribution : grands comptes - réseaux CGP (franchises, regroupements,...), réseaux salariés compagnies d'assurance, sites internet

...

- Offre : Immobilier professionnel non coté (SCPI d'entreprises : nominatif et UC, SCPI fiscales) et OPCV

OPCVM : fonds actions, obligataires et produits structurés

Formations d'équipes commerciales

Réponses aux appels d'offres et due diligence

Oddo & Cie

Développeur Clientèle Privée

avril 2009 - mars 2011 (2 ans)

- Responsable du développement commercial d'un portefeuille clients

- Actions commerciales : vente d'OPCVM (actions, obligations, convertibles), de produits de défiscalisation (FIP, FCPI) et d'assurances vie

- Actions d'amélioration de la rentabilité des comptes (arbitrage, mandat de gestion ...)

Ingénierie Patrimoniale

- Conseil en allocation d'actifs, présentation en clientèle d'OPCVM

(philosophie et processus de gestion, performances et reporting client)

BNP Paribas

Conseiller en Gestion de Patrimoine Particulier

janvier 2007 - septembre 2008 (1 an 9 mois)

- Responsable de la gestion d'un portefeuille clients
- Actions commerciales : vente d'OPCVM, assurances vie
- Conseils financiers et patrimoniaux

Formation

ESCP Business School

2009, Gestion de Patrimoine · (2008 - 2009)

SKEMA Business School

2008, Finance de Marché · (2005 - 2008)